

PROGRAMA FORMATIVO



LAZARUS

CREACIÓN Y ACELERACIÓN
DE EMPRESAS INNOVADORAS

1. MEJORA TU IDEA DE NEGOCIO



OBJETIVO

Entender la metodología, poner las bases del negocio y familiarizarse con las herramientas a usar en Lazarus.

- Sesión 1** Taller Lean Startup I (impartida por Néstor Guerra)
- Sesión 2** Taller Lean Startup II y III (impartida por Néstor Guerra)
- Sesión 3** Pacto de Fundadores (impartida por Vicente Muñoz)
- Sesión 4** Metodologías ágiles (impartida por Aday Guerra)
- Sesión 5** Team Building (impartida por Nacho Mena)
- Sesión 6** Design Thinking (impartida por Vicente Muñoz)

+ TUTORÍAS opcionales (consultar calendario)

2. VALIDACIÓN



OBJETIVO

Tener datos empíricos que demuestren que nuestra idea de negocio resuelve un problema importante por el que los clientes estarían dispuestos a pagar si se les solucionara y que el mercado va a comprar nuestra solución.

- Sesión 7** Validación I (impartida por Néstor Guerra)
- Sesión 8** Taller de experimentos (impartida por Aday Guerra)
- Sesión 9** Crowdfunding (impartida por Dani Yume)
- Sesión 10** Taller de Liderazgo (impartida por Ana Isabel López-Casero)
- Sesión 11** Socios y equipos (impartida por Álex Dantart)
- Sesión 12** Validación II (impartida por Consuelo Verdú)
- Sesión 13** Pacto de socios (impartida por Carlos Blanco)
- Sesión 14** Landing pages (impartida por Ángel García)
- Sesión 15** Métricas (impartida por Justo Hidalgo)
- Sesión 16** Validación III (impartida por Consuelo Verdú)

+ TUTORÍAS opcionales (consultar calendario)

3. NEGOCIO (I)



OBJETIVO

Que el emprendedor transite de forma suave de la validación y construcción Lean Startup a la generación de un negocio, con los recursos mínimos bajo control.

- Sesión 17** Comunicación no verbal (impartida por Juan Carlos Sánchez)
- Sesión 18** Qué contar. Story Telling (impartida por Antonio Fabregat)
- Sesión 19** Validación IV (impartida por Néstor Guerra)
- Sesión 20** Cómo contarlo. Oratoria y comunicación a inversores (impartida por Antonio Fabregat)
- Sesión 21** Actividad complementaria: asistencia a evento o aceleradora
- Sesión 22** Demo Day Intermedio
- Sesión 23** Resumen ejecutivo y One Pager (impartida por Javier Fuentes)
- Sesión 24** Branding (impartida por José Ramón Navarro)
- Sesión 25** Validación V (impartida por Néstor Guerra)

+ TUTORÍAS opcionales (consultar calendario)

4. NEGOCIO (II)



OBJETIVO

Convertir una idea de negocio en una empresa y reflejarlo en un plan que sirva como orientación al emprendedor y como documento de presentación a inversores y financiadores.

- Sesión 26** Precio (impartida por Néstor Guerra)
- Sesión 27** Inbound Marketing (impartida por Lucas García).
- Sesión 28** Marketing Digital (impartida por Lucas García).
- Sesión 29** Lanzamiento de startups (impartida por Nuño López-Coronado).
- Sesión 30** Ventas (impartida por Marina Fernández y Santiago Cantalapiedra).
- Sesión 31** Finanzas del emprendedor (impartida por Alberto Cabanes)
- Sesión 32** Finanzas operativas (impartida por Anindya Saha)
- Sesión 33** Actividad complementaria: Fuckup Nights (aprendizaje de los errores de otros)
- Sesión 34** Plan de comunicación: Growth Hacking (impartida por Miguel Caballero)
- Sesión 35** Valoración de startups (impartida por Mathieu Careno)
- Sesión 36** Experiencias de inversión (impartida por Vicente Muñoz)
- Sesión 37** GOBAN

+ TUTORÍAS opcionales (consultar calendario)

TUTORÍAS



OBJETIVO

Durante todo el tiempo que dura el programa formativo, Lazarus complementa las sesiones presenciales con tutorías, que tienen como objetivo implantar las ideas generadas en cada una de las startups, resolver las situaciones individuales de cada proyecto.

Tutorías generales con directores de proyectos
Tutorías con los profesores de materia
Tutorías con personas relevantes

+ ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS

Peer Mentoring: Sesión en la que se asignan Lazarus de anteriores ediciones para que ejerzan de mentores con los actuales participantes (mentees), de tú a tú, entre iguales.

Evento/Aceleradora: Asistencia a un evento o a una aceleradora para que el participante conozca de primera mano el ámbito emprendedor y haga networking.

Fuckup Nights: Sesión en la que diferentes ponentes comparten experiencias que en el ámbito profesional han sido un fracaso.

COMITÉ ASESOR



Víctor Manuel Martín
Eurocaja Rural



Vicente Montes
Fundación Rafael del Pino



María Benjumea
Spain Startup



David Pascual
Indra Ventures



Paloma Mas
Plug&Play



Néstor Guerra
Néstor & Co.



Montse Calvo
Fundación H2i



Mathieu Carezzo
Nero Ventures



Carlos Blanco
Conector



Ricardo Calzado
Sodicaman



Rodolfo Carpintier
DaD



Juan Carlos López
COIT



Adrián García-Aranyos
Endeavor



Rafael Puyol
Secot



Andrés Contreras
Disrupt in Peace



Bernardo Martínez
Business Acceleration in Europe



Rene De Jong
Rene de Jong Inversiones

CLAUSTRO



Néstor Guerra



Vicente Muñoz



Nacho Mena



Aday Guerra



Dani Yume



Juan Carlos Sánchez



Ana Isabel López-Casero



Ángel García



Justo Hidalgo



Antonio Fabregat



Carlos Blanco



Alex Dantart



Javier Fuentes



Alberto Cabanes



Anindya Saha



Nuño López-Coronado



Lucas García



Miguel Caballero



Mathieu Carenzo



José Ramón Navarro



Consuelo Verdú



Pablo Valcárcel



Vicenta Pérez



Marina Fernández



Santiago Cantalapiedra



Andrés Contreras



Paloma Mas



Alejandro de León